

Е. Н. Селищев, И. С. Сеницын

Промышленные кластеры как основа инновационного развития экономики Ярославского региона

В статье рассматриваются и анализируются перспективы развития кластеров как одного из инновационных механизмов развития экономики Ярославской области. Представленные результаты могут быть учтены при определении направлений современного социально-экономического развития региона.

Ключевые слова: региональное развитие, Ярославская область, инновации, кластеры.

E. N. Selishchev, I. S. Sinitsyn

Industrial Clusters as a Basis of Economy Region Innovative Development of the Yaroslavl Region

In the article are considered and analyzed prospects of clusters' development as one of innovative mechanism of economy development of the Yaroslavl region. The presented results can be taken into account at defining directions of modern social and economic development of the region.

Keywords: regional development, the Yaroslavl region, innovations, clusters.

Региональное развитие в сущности всегда есть следствие различных компромиссов, издержек и противоречий. В территориально компактных регионах Центральной России, в том числе Ярославской области, нет таких ресурсных «подушек безопасности», которые имеют многие северные и восточные регионы нашей страны. Искусство управления названными территориями намного сложнее и требует гибкости, компетентности, рациональности и порой принятия нестандартных решений. В России регионы-«динозавры» обладают значительной устойчивостью, большим запасом прочности и могут себе позволить медленно эволюционировать в выбранных направлениях и приоритетах. Структурные изменения и колебания в экономике обычно не способны оперативно воздействовать на состояние «жизнедеятельности» крупных ресурсных регионов. В то же время и регионы с ограниченными природными ресурсами могут иметь объективные и субъективные преимущества. Сегодня они зависимы от ресурсообеспеченных территорий-«доноров». Однако интеллектуальные ресурсы таких субъектов федерации если и находятся пока в недостаточной стадии развития, уже сегодня способны обеспечить определенные конкурентные преимущества. При создании благоприятных условий указанные регионы, перестроив внутреннюю и территориаль-

ную структуру, будут способны интенсивнее участвовать во внутрироссийском и международном территориальном (географическом) разделении труда.

Ярославская область обладает рядом сильных сторон, возможностей, определенных слабостей развития, существующих и перспективных угроз. Назовем основные из них:

Сильные стороны:

- Удобное географическое положение (территориальная близость к Москве и Санкт-Петербургу);
- Развитый инфраструктурный комплекс;
- Относительно благоприятные природно-климатические условия;
- Квалифицированные и образованные трудовые ресурсы (экономически активное население);
- Сакральность и древность исторического развития, наличие историко-культурных объектов.

Возможности:

- Стремление к созданию кластеров в экономике (машиностроительного, фармацевтического, туристского);
- Развитие торгово-экономических связей с другими регионами России и зарубежными странами;

- Привлечение инвестиций, в основном из европейских и азиатских стран;
- Позиционирование муниципальных образований с позиций туризма;
- Вступление в репродуктивный возраст многочисленного поколения и повышение рождаемости.

Слабости развития:

- Поляризация социально-экономического пространства и локализация человеческой деятельности в ограниченном числе территорий с агломерационным эффектом;
- Миграция трудоспособного населения в Москву и Санкт-Петербург и другие благополучные регионы;
- Высокая смертность населения;
- Устаревшие производственные фонды в промышленности;
- Старопромышленная (советская) структура промышленности;
- Неразвитость транспортного комплекса (мало дорог);
- Низкая производительность труда;
- Старение населения (депопуляция, уменьшение численности населения в трудоспособном возрасте).

Существующие и перспективные угрозы:

- Рост конкуренции с товарами и услугами из других регионов и стран;
- Снижение конкуренции в экономике и социальной сфере;
- Бюрократизация в медленные темпы в принятии управленческих решений;
- Потенциальные экологические угрозы;
- Достаточно высокий уровень преступности;
- Низкая культура соблюдения законов;
- Налоговый, коррупционный, административный «прессинг» на малый и средний бизнес;
- Инерционность мышления и отсутствие стимулов к экономической деятельности со стороны населения.

Переход на полноценные рыночные начала в хозяйствовании поставил перед Ярославской областью проблему активизации инновационной деятельности, вызванную как старопромышленным характером экономики регионов Центрального федерального округа, так и значительными ресурсными ограничениями, вытекающими из требований к перспективной динамике экономического развития.

Все большее значение в формировании инновационности отдельных территориальных обра-

зований в Ярославской области, как собственно и по всей стране, приобретают кластерные структуры, построенные на сотрудничестве предприятий, финансово-кредитных учреждений, учебных заведений и др. [3]. В развитых странах уже давно возникли и продолжают возникать такие структуры в различных отраслях экономики (в частности, промышленности). В сущности, кластеры относятся к отраслевым «драйверам» устойчивого развития региональной экономики.

В трудах известных зарубежных и отечественных ученых (М. Потрер, Д. Хааг, Ю. В. Громыко, А. И. Макаев, Ю. П. Ковалев, И. В. Пилипенко, Л. С. Марков, М. А. Ягольницер и др.) четко очерчены теоретические основы образования и функционирования кластеров, использования кластерных моделей для обеспечения конкурентоспособности экономики, их преимущества и недостатки. Зарубежный опыт может быть полезен для разработки национальной стратегии кластеризации Ярославской области с комплексным исследованием ее социально-экономического развития. Именно эти задачи на данном этапе становятся первоочередными для центральных и местных органов государственной власти.

По мнению М. Портера, кластеры представляют собой сконцентрированные по географическому признаку группы взаимосвязанных компаний, специализированных поставщиков, поставщиков услуг, фирм в соответствующих отраслях, а также связанных с их деятельностью организаций в определенных областях, конкурирующих, но вместе с тем и ведущих совместную работу [5].

В соответствии с Большим толковым словарем русского языка кластер – это подмножество объектов с определенными наборами признаков, которые обнаруживаются при кластерном анализе [1]. Суммируя современное понимание кластеров в разнообразных трудах, обратим внимание на следующие варианты идентификации данного понятия:

- это географическая концентрация подобных, смежных или дополнительных предприятий с активными каналами для бизнес-транзакций, коммуникаций и диалога, которые разделяют специализированную инфраструктуру, рабочие рынки, услуги и имеют общие возможности или угрозы;
- это отраслевое или территориальное добровольное объединение предпринимательских структур, которые тесно сотрудничают с науч-

ными (просветительскими) учреждениями, общественными организациями и органами власти с целью повышения конкурентоспособности собственной продукции и содействия экономическому развитию региона;

- это сеть поставщиков, производителей, потребителей, элементов промышленной инфраструктуры, исследовательских институтов, взаимозависимых в процессе создания добавленной стоимости;

- это группа расположенных на территории поселения или вблизи его взаимозависимых предприятий и организаций, которые дополняют и усиливают конкурентные преимущества друг друга;

- это группа локализованных взаимозависимых компаний, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных услуг и пр., научно-исследовательских и учебных институтов, других организаций, которые дополняют и усиливают конкурентные преимущества друг друга [6].

Как видим, практически каждая из приведенных дефиниций содержит одни и те же ключевые слова, а именно: объединение, сотрудничество, конкуренция, специализация, географическая концентрация, предприятия, научные учреждения и т. д. Поэтому есть основания резюмировать, что главной идеей концепции кластеринга является создание кооперационных связей между предприятиями-производителями, подрядчиками, поставщиками ресурсов и технологий, а также между научно-исследовательскими и финансово-кредитными учреждениями.

Обычно выделяют три вида функциональных кластеров:

1. региональные (территориальные) группы внутри одного или родственных секторов промышленности, часто привязанные к тем или иным научным школам (научно-исследовательским институтам, университетам и т. д.);

2. вертикальные производственные цепочки; довольно узко определенные секторы, в которых смежные этапы производственного процесса образуют ядро кластера (например, цепочка «поставщик – сборщик – сбытовик – клиент»). В эту же категорию попадают сети, формирующиеся вокруг головных фирм;

3. промышленные объединения большого масштаба, определенные относительно какой-либо основной отрасли (например, «химический кластер», «агропромышленный кластер») [2].

На сегодняшний день на территории области создается фармацевтический кластер – группа географически локализованных взаимосвязанных инновационных фирм-разработчиков лекарств, производственных компаний; поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных услуг; объектов инфраструктуры: научно-исследовательских институтов, вузов, технопарков, бизнес-инкубаторов и других организаций, дополняющих друг друга и усиливающих конкурентные преимущества отдельных компаний и кластера в целом [7].

Основные направления развития фармацевтики области – это производство российских дженериков и биодженериков, локализация производства иностранных патентованных препаратов и переход к стандартам производства GMP (международный стандарт качества, контролирующий не только конечный продукт, но также параметры производства и лабораторной проверки) [4].

В Ярославской области, по мнению экспертов-экономистов, существуют реальные предпосылки для создания и развития конкурентоспособного машиностроительного кластера. Территориальной основой этого кластера должна стать урбанизованная промышленно развитая ось «Ярославль – Тутаев – Рыбинск», сосредотачивающая основной машиностроительный потенциал региона.

Прежде всего, необходимо определить состав предприятий, которые будут входить в систему кластера. Целесообразно начинать формирование кластера на основе крупнейшего головного предприятия (ядра кластера). В Ярославской области крупнейшими предприятиями, производящими машины и оборудование, являются НПО «Сатурн», ОАО «Автодизель» и Тутаевский моторный завод. Они и должны составить ядро кластера. В перспективе в структуру кластера могут войти и другие крупные машиностроительные предприятия Ярославской области.

Среди новых форм организации и интенсификации машиностроительного комплекса на территории области рекомендуется организация международного машиностроительного промышленного кластера (ММПК).

Существуют благоприятные факторы формирования кластеров на основе взаимодействия Ярославского региона и республики Беларусь. Территориальное объединение предприятий и учреждений в пределах соответствующего промышленного региона позволит направить свою деятельность на производство продукции лиди-

рующего уровня. Основу ММПК вполне могут составить белорусские и ярославские машиностроительные предприятия. Возможно, кластер будет представлять собой пластичную систему сетей, связанных преимущественно горизонтальными взаимодействиями, когда не выражена роль определенного лидера (терминология Э. Маркусен). Компании интегрируются на основе прочных этнокультурных, исторических (в советские времена Беларусь была «сборочным цехом» всей страны), модернизационных коммуникаций и стимулируются благоприятной управленческой средой [6].

Создание на территории области кластеров способно в дальнейшем **обеспечить**:

- диверсификацию отраслевой структуры хозяйства области, что позволит региону сменить машиностроительную специализацию;
- рост и развитие производства экономики региона за счет оказываемого эффекта масштаба и охвата;
- достижение высокого уровня конкурентоспособности экономики региона за счет эффективной формы организации и производственной структуры;
- стимулирование инновационной активности как в фармацевтической отрасли, так и в сопутствующих производствах;
- снижение социальной напряженности на рынке труда;
- уменьшение дотационной зависимости субъекта от федерального центра и укрепление финансовой независимости.

Но вместе с тем развитие кластеров на территории Ярославской области сопряжено с **определенными рисками**, которые могут препятствовать достижению запланированных результатов:

- *Инфраструктурные риски.* Отсутствие достаточного количества современных предпри-

ятий и научно-исследовательских центров и выстроенной системы кооперации науки и бизнеса.

- *Техногенные и экологические риски.* С учетом того, что степень износа основных фондов составляет 60 %, велика вероятность техногенных аварий и нанесения ущерба окружающей среде. Недостаточный уровень финансирования научных исследований. Недофинансирование НИР и НИОКР будет сдерживать разработку и внедрение новых продуктов и технологий.

- *Законодательные риски.* Несовершенства в законодательной сфере ограничивают способность хозяйствующих структур эффективно реагировать на меняющуюся рыночную ситуацию с учетом перспектив, возможностей и потребностей развития.

- *Кадровые риски.* Решение задач потребует притока высококвалифицированных кадров и переподготовки имеющихся специалистов. Недостаточно эффективное решение этих задач способно воспрепятствовать реализации кластерного подхода к созданию экономики инновационного типа.

- *Макроэкономические риски.* Снижение темпов роста экономики и уровня инвестиционной активности, высокий уровень инфляции или чрезмерное укрепление курса национальной валюты, возможность ухудшения внутренней и внешней конъюнктуры цен на сырье и промышленности, в частности, будет носить линейный характер до 2020 года.

Таким образом, реализация кластерного подхода к модернизации хозяйственного комплекса области будет способствовать укреплению экономических позиций отдельных производств и региона в целом.

Библиографический список

1. Большая Советская Энциклопедия (БСЭ). – 2011 [Электронный ресурс]. – URL : <http://bse.scilib.com/>
2. Громько, Ю. В. Что такое кластеры и как их создавать? // Институт региональных инновационных систем. [Электронный ресурс]. – URL : <http://www.innosys.spb.ru/?tpl=Print&id=791&folder=100>
3. Грязневич, В. Кластеризация территорий [Текст] / В. Грязневич // Эксперт – Северо-запад. – 2009. – № 3(401).
4. Портал органов Ярославской области. – 2011 [Электронный ресурс]. – URL : <http://yarregion.ru>
5. Портер, М. Конкуренция [Текст] : [пер. с англ.] / М. Портер. – М. : Изд. дом «Вильямс», 2001. – 495 с.
6. Селищев, Е. Н., Сеницын, И. С. Равноправные партнеры в экономическом пространстве : интеграционное взаимодействие Республики Беларусь и Ярославской области [Текст] / Е. Н. Селищев, И. С. Сеницын // Беларусь в современном мире: материалы IX Междунар. науч. конф., посвящ. 89-летию образования Белорус. гос. ун-та. – Минск : Изд. центр БГУ, 2010. – С. 156–157.